

Company.info data-integratie voor Hubspot.

Optimaliseer je marketing- en salesproces met **correcte bedrijfsgegevens**.

HubSpot



Ben je veel tijd kwijt aan het opbouwen van een volledig klantprofiel in Hubspot? Heb je door de beperkte bedrijfsinformatie in Hubspot moeite met het kwalificeren van leads? En is relevant communiceren uitdagend? Niet gek, want de bedrijfsinzichten in Hubspot zijn zeer beperkt voor de Nederlandse markt. En het zelf verzamelen van informatie via downloadformulieren kost tijd en behoorlijk wat lead nurturing-inspanningen.

Company.info heeft daarom in samenwerking met Bureau Bright de Company.info data-integratie voor Hubspot ontwikkeld. Hiermee worden relevante bedrijfsgegevens van klanten en prospects in Hubspot automatisch verrijkt en geactualiseerd.

✓ **Verrijk eenvoudig contactprofielen voor snellere kwalificatie**

Zodra een lead de bedrijfsnaam invoert in een contactformulier worden de aanvullende gewenste bedrijfsgegevens automatisch aangevuld.

✓ **Verkort het leadnurture proces**

Op het moment dat een lead interesse toont in jouw product of dienst, kun je met de verrijkte gegevens het conversieproces versnellen.

✓ **Verhoog conversies door relevante communicatie**

Communiceer gericht met leads op basis van verbeterde segmentatiegegevens.



De Company.info data-integratie voor Hubspot is ontwikkeld door:

Bright

Slimme data in Hubspot.

Met de Company.info data-integratie voor Hubspot vul je moeiteloos klant- en prospectsgegevens aan met gewenste bedrijfsinformatie.

✓ Nederlandse bedrijfsgegevens

Voer bedrijfsnaam in en alle ontbrekende elementen worden aan Hubspot toegevoegd. Denk aan het adres, de langstzittende bestuurder, het KvK-nummer, de sector, het aantal medewerkers en de omzet.

✓ Directe link naar diepgaande bedrijfsinformatie en nieuws

Wil je inzicht in kwalitatieve, actuele en diepgaande bedrijfsinformatie en het laatste bedrijfsnieuws over al jouw relaties in Hubspot? Met de deeplink naar Company.info heb je toegang tot diepgaande bedrijfsinformatie. Vanuit Hubspot klik je direct door naar alle informatie die in Company.info beschikbaar is over jouw klant of prospect. Denk aan informatie over de organisatiestructuur, jaarverslagen, nieuws, bestuurdersinformatie en inzicht in de financiële status van de onderneming.

Wanneer een lead de bedrijfsnaam invult in het contactformulier worden de extra bedrijfsgegevens automatisch aangevuld in Hubspot CRM.

The image shows a HubSpot CRM contact record for 'Lea Snel' (SNEL Shared Logistics BV). A sidebar overlay titled 'Meer informatie' (More information) is visible on the left, showing a form with fields for 'Voornaam*' (First name), 'Achternaam*' (Last name), 'E-mail*', and 'Bedrijfsnaam*' (Company name). The 'Bedrijfsnaam*' field is populated with 'snel' and a dropdown menu shows suggestions like 'Altijd Snel-Transport', 'Snel-Transport Hoensbroek', 'Snel Hosting', 'Snel&Well', 'Snel-goed Zevenaar', and 'Snel-O-Nette B.V.'. A green 'VERZENDEN' (SEND) button is at the bottom of the sidebar. The main HubSpot interface shows the contact's details, including a 'Form submission' section with 'Updated 22 properties' and a table of properties such as 'Aantal werkbare personen (Bron: KvK)', 'Bedrijfsnaam', 'Branche volgens Company.info', 'Branche: SBI-code', 'Branche: SBI-code beschrijving', 'Company name', 'Contact ID', 'Correspondentieadres', 'Create date', 'Email', 'First name', 'Form owner', 'Huisnummer en toevoeging', 'KvK-nummer', 'Land', and 'Last name'. The right sidebar shows various tools like 'Deals (0)', 'Company (1)', 'Tickets (0)', 'Attachments', 'List memberships', 'Playbooks (0)', 'Contact create attribution', 'Workflow memberships (5)', and 'SurveyMonkey'.

Meer weten over de Company.info data-integratie voor Hubspot?

Ben je benieuwd naar de mogelijkheden voor jouw organisatie? Neem dan contact met ons op via 020-2400 400 of stuur een e-mail naar service@company.info. We vertellen je graag meer!

