

# B2B-leadgeneratie

## Relevante leads met hoogste kans op conversie

Op zoek naar meer kwalitatieve leads die sneller converteren? Exact weten op welk moment je een bedrijf moet targeten? Company.info levert je datagedreven leads met een hoge kans op interesse in de diensten/producten van jouw organisatie.

- ✓ **Effectieve sales met hoogwaardige leads**  
Haal je target door op het juiste moment bij de juiste persoon aan tafel te zitten.
- ✓ **Hogere conversies**  
Benader alleen leads met een hoge scoringskans, meer nieuwe klanten in minder tijd.
- ✓ **Succesvolle online -en offline marketingcampagnes**  
Beschik over de beste leadlijsten voor je marketingcampagnes zoals bijvoorbeeld audiences voor LinkedIn advertising.



## De beste leads voor sales en marketing

Meer succes met je leadgeneratie realiseer je door slimme data te gebruiken voor je leadselecties. Liggen jouw kansen bij bedrijven die onlangs zijn verhuisd of snel groeien? Is jouw propositie interessant voor bedrijven die MVO belangrijk vinden? Of zoek je juist bedrijven die lijken op je beste klanten? Maak dan gebruik van ons uitgebreide aanbod om succesvoller te zijn met B2B-leadgeneratie.



### Veranderingen bij bedrijven

Speel in op veranderende behoeften bij bedrijven. Denk aan bijvoorbeeld verhuizingen, een toe- of afname van personeel of een wijziging van het management. Dit soort wijzigingen kunnen als triggers gebruikt worden voor sales en marketing.



### Voorspelmodellen

Gebruik kenmerken van je huidige klanten om te voorspellen welke bedrijven:

- ✓ het meest lijken op je beste klanten;
- ✓ de grootste kans hebben om positief te reageren op een volgende campagne;
- ✓ de potentie hebben om een waardevolle klant te worden.



### **Bedrijfsnieuws**

Spot razendsnel verkoopkansen. Check bedrijfsnieuws over je zakenrelaties, geselecteerd uit 1500+ bronnen. Blijf automatisch op de hoogte van belangrijke ontwikkelingen, zoals een overname of de opening van een nieuwe locatie.



### **Websitebezoekers**

Met behulp van IP-tracking identificeer je de bezoekers van je website en weet je precies wat iemand bekeken heeft.



### **Bedrijfspersona's**

Weet precies hoe organisaties werken en communiceren met klanten. Hoe vindt klantcontact plaats? Zijn de werknemers van het bedrijf mobiel of juist niet? In welk pand zit het bedrijf en wat gebeurt er precies? Met de bedrijfspersona's vind je eenvoudig de bedrijven die kenmerken hebben die goed passen bij de proposities van jouw organisatie.



### **Webdata**

Vind relevante leads door gebruik te maken van onze database met tekstuele content van Nederlandse websites. Met trefwoorden of volledige teksten doorzoek je heel gericht websites van organisaties. Dit geeft een gedetailleerd inzicht in de activiteiten van een bedrijf, de basis voor haarscherpe leadselecties.

## Kies de vorm van leadgeneratie die bij jou past

- ✓ Krijg toegang tot alle beschikbare data via Company.info Online en stel zelf onbeperkt leadlijsten samen.
- ✓ Ontvang leadlijsten naar behoefte met de meest kansrijke leads op dat moment.
- ✓ Ontvang leads geautomatiseerd direct in bijvoorbeeld je CRM-systeem.

**Onze consultants helpen je graag om het leadgeneratieproces effectiever in te richten.**

Ontvang de beste leads voor jouw propositie

Neem contact met ons op via 020 – 2400 400 of  
service@company.info voor een vrijblijvend advies.